La Guía Para Emprendedores Hispanohablantes de Saint Louis

15 de septiembre de 2016

Presentado por:

st.louis MOSAIC

St. Louis Mosaic Project

HISPANIC CHAMBER OF COMMERCE of Metropolitan St. Louis

THE BALSA FOUNDATION

¡Bienvenidos a la Guía para emprendedores hispanohablantes de Saint Louis! Este documento fue creado a través de la colaboración entre:

- La Fundación BALSA (The BALSA Foundation, http://www.balsafoundation.org),
- El Proyecto Mosaic (Mosaic Project, http://www.StlMosaicProject.org), y
- La Cámara de Comercio Hispana del Área Metropolitana de St. Louis (Hispanic Chamber of Commerce of Metropolitan St. Louis, http://www.hccstl.com/).

Aunque no lo crea, usted ya ha demostrado algunos aspectos claves que debe tener cualquier emprendedor. Le apasiona su idea y está listo para invertir. ¡Está dispuesto a aportar su propia mano de obra para realizar su sueño, y con el aporte de esta Guía, lo puede hacer! ¡Felicitaciones, está bien encaminado!

Este documento tiene como objetivo servir como una guía; su propósito es ayudar a que usted comprenda los desafíos básicos que los emprendedores enfrentan para poder lanzar su negocio en Saint Louis. Esperamos que la Guía le ayude a establecer su negocio como una entidad legal, buscar redes de contactos y oportunidades de tutoría, y a buscar financiamiento. Aunque nuestro objetivo es brindarle información, no es un documento comprensivo y completo. La Guía es un punto de partida que debe inspirarle a buscar más información de manera independiente. La Guía proporciona recursos de alta calidad para usted – el emprendedor-. Tenga en cuenta que este documento fue resumido durante la conversión de la Guía del Emprendedor original de la Fundación de BALSA, a la cual puede tener acceso aquí (solamente en inglés). La versión completa incluye contenido que cubre acuerdos de operación, interacción con abogados, validación de mercado, propiedad intelectual, contabilidad. Además de la Guía, la Fundación BALSA brinda, Apoyo de Ideas, comentarios y aportaciones de expertos, de forma gratuita. La Fundación también ofrece tutorías y becas para ayudarlo a poner en marcha su negocio. Si desea asesoramiento directamente de un mentor hispanohablante favor ponerse en contacto con Gabriela Ramírez-Arellano (gramirezarellano@hccstl.com) o Luis Ortiz (ortizle@umsystem.edu).

Es importante que tenga en cuenta que no debe considerar la Guía como publicidad, solicitación, o asesoramiento legal de ningún tipo. Usted no debe actuar, o dejar de actuar, con base en el contenido de la Guía sin antes obtener asesoramiento legal y profesional adecuado. También, en varios puntos en el documento proporcionamos enlaces a otras fuentes para obtener conocimientos prácticos y modelos de documentos. Estos se proporcionan como recursos educativos solamente. Usted no debe formalizar (es decir, firmar) ningún documento o pedir a otros que formalicen documentos relacionados con su empresa sin la asesoría de un abogado con experiencia. Su abogado es una parte importante de su equipo de inicio. Haga un esfuerzo por encontrar uno en el que pueda confiar tan pronto como se lo pueda permitir. ¡Ahora comencemos!

¿Cómo formo una compañía en Saint Louis, Missouri?

La razón principal por la cual usted forma una entidad legal para su compañía es para definir la propiedad de la empresa, es decir, los activos y pasivos. Como individuo, usted tiene ciertos activos que le pertenecen a usted. Por ejemplo, usted puede ser dueño de su casa (un activo) o tener una hipoteca (un pasivo). Una entidad comercial determina a quién pertenecen los activos y pasivos de la compañía ante los ojos del estado de Missouri y el IRS. Además, una entidad comercial define los pasivos individuales de los propietarios. Sin la protección legal de la formación de una compañía, sus acreedores pueden ir tras su propiedad (activos) personales si su negocio quiebra. Pueden reclamar su casa, automóviles, ahorros, y cualquier otra cosa de valor a menos que usted tenga la estructura legal correcta para su negocio. También, el IRS impone impuestos a las personas y entidades corporativas de manera diferente.

El estado de Missouri tiene cuatro estructuras principales para empresas con fines de lucro. Las diferencias principales entre cada tipo de empresa están en cómo cada una define la relación entre los activos y pasivos de los propietarios y de la compañía así como la forma en que se imponen impuestos a la empresa. Los tipos de organizaciones son:

1. **Propietario único**: Una empresa de propietario único es propiedad de una sola persona o es propiedad conjunta de una pareja casada. El dueño conserva todas las ganancias, pero también asume todos los riesgos. La principal ventaja de una empresa de propietario único es la facilidad de la formación de la entidad comercial y la libertad para operar el negocio sin la aportación de socios, directores, o accionistas. Además, la empresa de propietario único no paga impuestos federales, en su lugar, el propietario paga impuestos sobre las ganancias. La principal desventaja de una empresa de propietario único es la responsabilidad personal del propietario de las obligaciones comerciales, deudas, y otros pasivos en los que pueda incurrir la empresa.
2. **Sociedad Colectiva**: Una sociedad colectiva es la unión de una o más personas, corporaciones u otras entidades bajo un contrato de sociedad. Usted y sus socios pueden conservar todas las ganancias y compartir el riesgo. Las empresas de capital de riesgo, bufetes de abogados, y empresas de arquitectura usualmente operan como sociedades colectivas.

3. **Sociedad Anónima (Corp., Inc.)**: Una sociedad anónima es una entidad legal que es propiedad de los accionistas. Como beneficio principal protege a los dueños de la responsabilidad personal. Sin dicha protección legal sus acreedores podrían ir tras de usted si su negocio quiebra debiendo dinero. También, sin dicha protección legal sus activos personales podrían estar en riesgo en caso de que hubiera una demanda. Por lo tanto, la gran ventaja es esta "limitación de responsabilidad" que todas las formas de sociedades ofrecen a sus fundadores y propietarios. Las sociedades anónimas de tipo C, un tipo de sociedad anónima, están sujetas a un impuesto a la sociedad, lo que significa que las ganancias no se "traspasan" directamente a los propietarios. Esto significa que las ganancias posiblemente estén sujetas a una "doble tributación" lo que significa que la sociedad anónima tiene que pagar un impuesto a la sociedad sobre las ganancias y luego los propietarios tienen que pagar un impuesto sobre el ingreso personal cuando reciben las distribuciones de las ganancias (llamados dividendos) de la sociedad anónima. Por diversas razones las sociedades anónimas de tipo C son consideradas mucho más favorables por los inversionistas profesionales. La principal de estas razones es que las sociedades anónimas de tipo C no están limitadas a un solo tipo (o clase) de acciones – pueden crear tantas clases de accionistas como lo deseen.
4. **Sociedad de Responsabilidad Limitada (LLC, por sus siglas en inglés)**: Cualquier empresa o persona puede formar una Sociedad de Responsabilidad Limitada. Una LLC ofrece protección de responsabilidad de manera similar a la de una sociedad anónima, pero es capaz de "traspasar" la carga fiscal sobre ingresos a sus propietarios, evitando un impuesto a la sociedad (doble tributación). Esto hace que las LLCs sean la opción ideal para compañías que generarán ganancias antes de que necesiten (si es que alguna vez la necesitan) una inversión exterior. Tenga en cuenta que cambiar de una LLC a una sociedad anónima de tipo C no es una tarea demasiado laboriosa (en una situación empresarial sin complicaciones e incontestable y si es manejado por un profesional legal cuesta $2000 y tarda una semana). Por las razones a continuación los emprendedores a menudo ven un beneficio en la estructura de la LLC. Por supuesto que cada negocio y emprendedor es único y está en usted decidir lo que es mejor para usted y su empresa. En caso de duda, debería consultar con un abogado competente.

¿Cuáles son los beneficios de una LLC?

- **Protección de los activos personales**: Una LLC permite que todos los propietarios de la empresa puedan separar y proteger sus bienes personales en caso de que un proceso judicial o demandas sean presentadas en contra de la empresa.
- **Traspaso de la tributación**: Las LLCs pueden elegir cómo será la imposición de los impuestos incluyendo si los ingresos empresariales o pérdidas se "traspasan" a los propietarios y se declaran en su declaración de impuestos personales.
- **Gastos deducibles**: Las LLCs pueden deducir gastos empresariales normales, incluyendo salarios, antes de distribuir de las ganancias a los propietarios.
- **Estructura administrativa flexible**: A diferencia de las sociedades anónimas, las LLCs pueden tener una estructura organizacional flexible acordada por los propietarios de la compañía. Por ejemplo, las LLCs pueden ser administradas por los propietarios (miembros) directamente o por no propietarios (gerentes). Las LLCs no están obligadas a presentar informes anuales.
- **Protección de la marca**: En la mayoría de los estados, otras empresas no pueden presentar el exactamente el mismo nombre de la LLC en el mismo estado.
- **Existencia perpetua**: El legado de la compañía se puede preservar, independiente de los propietarios.
- **Solicitud**: La presentación de una LLC es bastante sencilla.
- **Restricciones de propiedad**: Las LLCs no tienen restricciones en el número de propietarios.
- **Conversión empresarial**: Las LLCs pueden convertirse fácilmente en una sociedad anónima de tipo C.

¿Cómo registro una LLC en Missouri?

1. **Elegir un nombre para la compañía:**
   El nombre debe terminar con las palabras "Limited Company", "Limited Liability Company", o las siglas "LLC", "L.L.C.", "LC" o "LLC". Busque el nombre elegido utilizando Missouri Secretary of State's online business entity database (base de datos de entidades comerciales en línea de la Secretaría de Estado de Missouri). El nombre de su LLC debe ser diferente a cualquier entidad comercial en Missouri. Mientras se prepara para establecer su compañía, usted puede reservar durante 60 días un nombre no utilizado al presentar el formulario "Application for Reservation of Name" (Solicitud para la Reservación de Nombre) y pagar $30.00. Enviar el formulario a la Secretaría de Estado tal como se indica en este.
2. **Designar un Representante Registrado:**
   Un representante registrado tiene la responsabilidad de recibir todos los documentos legales y avisos estatales para su compañía. El representante registrado puede ser una persona o una empresa con un domicilio real dentro de Missouri. Si el representante es una persona, él o ella debe ser residente del estado y si el representante es una empresa, la empresa debe estar autorizada para operar en Missouri. El representante registrado se identifica en el "Acta Constitutiva". Esta persona puede ser el mismo propietario.
3. **Presentar el Acta Constitutiva:**

En Missouri, una LLC se crea al presentar el "Articles of Organization for a Limited Liability Company" (Acta constitutiva para una Sociedad de Responsabilidad Limitada) con la Secretaría de Estado. Este formulario de dos páginas incluye información básica acerca de su LLC tales como el nombre, el propósito, el nombre y dirección del representante registrado, la estructura administrativa, la información del organizador(es), y si la duración de la LLC será perpetua o por un periodo específico. El formulario se puede llenar en línea, enviar por correo, o completarse en persona.

4. **Presentar el Nombre Comercial (si corresponde):**
   La ley de Missouri requiere que cualquier LLC que realiza transacciones comerciales regularmente bajo un nombre distinto al "verdadero nombre" de la LLC según se indica en el acuerdo de operación debe registrar ese nombre comercial bajo "Fictitious Name Registration" (Registro de Nombre Comercial). Este formulario se puede enviar por correo según se indica en este.
5. **Solicitar un Número de Identificación del Empleado:**
   El IRS otorga a cada compañía un Número de Identificación del Empleado (EIN) para fines de administrar los impuestos. Usted necesitará un EIN para abrir una cuenta de banco, pagar impuestos, y para el pago de salarios a los empleados. Se puede solicitar un EIN fácilmente del IRS online (IRS en línea) contestando algunas preguntas básicas.
6. **Solicitar un número de Impuesto sobre Ventas:**
   Cualquier empresa que realiza ventas al por menor (por ejemplo, ropa) debe obtener una Licencia de Ventas al Por Menor de Missouri del Departamento de Recaudación de Impuestos de Missouri. Para registrar el impuesto sobre ventas, un bono basado en la proyección mensual de ventas brutas debe ser registrado con el "Missouri Tax Registration Application" (Solicitud de Registro de Impuestos de Missouri). Aquellas empresas que operan solamente como mayoristas o fabricantes deben proporcionar un "Sales and Use Tax Exemption Certificate" (Certificado de Exención de Impuestos sobre Ventas y Uso) a sus proveedores mostrando que la venta está exenta de impuestos sobre la venta.
7. **Obtener una Licencia Comercial de St. Louis:**
   La mayoría de las nuevas empresas que operan en la ciudad de St. Louis tendrán que obtener una licencia comercial. Por lo general, cualquier tipo de empresa que está involucrada en actividades comerciales, bienes de consumo, fabricación, productos de mayoreo o menudeo, y servicios se requiere que obtenga una licencia comercial. La licencia comercial necesaria requerida depende del tipo de empresa que usted tiene. Puede encontrar un resumen completo de los tipos de licencias comerciales que se requieren y las instrucciones para obtenerlas en City of St. Louis License Collector (Recaudador de Licencias de la Ciudad de St. Louis).
8. **Preparación de un Acuerdo de Operación:**
   Aunque en Missouri no se requiere un acuerdo de operación para registrar sus LLC, es altamente recomendable. Favor de ver la sección de "Acuerdo de Operación" en su Guía. No es necesario que usted presente su acuerdo de operación ante la Secretaría de Estado. Cada ciudad tiene diferentes requisitos por lo tanto verifique la ciudad en la que su compañía tiene su sede.

¿Necesito reunirme con un abogado ya sea antes o durante la constitución en sociedad de mi empresa?

Esto depende de la persona y su empresa, pero si usted no se siente cómodo con cualquier cosa que se discuta en esta sección favor de buscar asesoría legal antes de continuar. Tenga en cuenta que la siguiente sección cubre los acuerdos de operación para LLCs y contiene una descripción detallada de las cuestiones a considerar antes de reunirse con un abogado para redactar el acuerdo de operación aquí. En caso de duda, recuerde que dinero gastado en abogados al principio de la vida de su empresa suele ser más barato que resolver problemas legales después de que han surgido.

¿Cuáles son los tipos de empresas legales para organizaciones sin fines de lucro?

En Missouri, las organizaciones sin fines de lucro son consideradas una "sociedad sin fines de lucro para el beneficio público/mutuo". Una organización sin fines de lucro es aquella que utiliza todos los fondos e ingresos para concretar su misión, en lugar de distribuirlos a los fundadores, directores, o propietarios de la organización. Las entidades sin fines de lucro también difieren de las empresas con fines de lucro en que los activos (propiedad) de la organización no pueden ser propiedad de los individuos. Las organizaciones sin fines de lucro pueden buscar la exención de impuestos a través del IRS. Los directores de organizaciones sin fines de lucro están protegidos de la responsabilidad personal en la mayoría de los casos, posibles excepciones incluyen conductas criminales y claramente negligentes (por ejemplo, el director lesiona directamente a alguien, personalmente garantiza un préstamo de banco o deuda empresarial que la organización no paga, o combina fondos de la organización sin fines de lucro con fondos personales, etc.). Hay disponible un seguro para Directores y Ejecutivos para cubrir a los directores ante a la mayoría de estas excepciones. Mayores detalles acerca de los requisitos para las organizaciones sin fines de lucro se encuentran a continuación.

¿Cómo registro una organización sin fines de lucro en Missouri?

1. **Establecer una Junta Directiva:**
   Se requiere que usted tenga una Junta Directiva por lo menos con tres personas (se permiten más, pero se prefiere un número impar para fines de votación). Los directores controlan la organización y se aseguran que esté comprometida a su misión de caridad. Un director tiene que servir en los cargos de Presidente, Secretario y Tesorero. Un director puede servir en dos cargos ejecutivos simultáneamente.
2. **Presentar el Acta Constitutiva con la Secretaría de Estado:**
   En Missouri, una organización sin fines de lucro se crea mediante la presentación de "Articles of Organization of Non-profit Corporations" (Acta Constitutiva de Sociedades No Lucrativas) en la Secretaría de Estado por $25. Este formulario de dos páginas incluye información básica acerca de su organización sin fines de lucro tales como el nombre, el propósito, el nombre y dirección del representante registrado, si la organización tiene miembros, el nombre y dirección del fundador(es), y qué sucederá con todos los bienes en caso de la disolución de la organización. El formulario se puede llenar en línea, enviar por correo, o completarse en persona.
3. **Solicitar un Número de Identificación del Empleado:**
   El IRS otorga a cada compañía un Número de Identificación del Empleado (EIN) para fines de administrar los impuestos. Usted necesitará un EIN para abrir una cuenta de banco, pagar impuestos, y para el pago de salarios a los empleados. Se puede solicitar un EIN fácilmente en IRS en línea contestando algunas preguntas básicas.
4. **Adoptar Estatutos y Políticas:**
   Una introducción y versiones de muestra de los estatutos y documentos de políticas se pueden encontrar en los siguientes enlaces:
   - Muestra de estatutos aquí y aquí
   - Muestra de políticas aquí
5. **Solicitud de Exención de Impuestos del Servicio de Impuestos Internos (IRS, por sus siglas en inglés):**
   Si bien la ley estatal regula la condición de no lucrativo (a través del acta constitutiva), la ley federal regula la condición de exención de impuestos. Normalmente, las organizaciones sin fines de lucro declaran la exención de impuestos 501c3. La exención de impuestos 501c3 tiene beneficios financieros tanto en liberar a la organización de la carga fiscal operativa y en proporcionar una deducción fiscal a los que hacen donaciones a la organización. Otras clasificaciones de exención de impuestos (por ejemplo, 501c6) no proporcionan tantos beneficios.
   Una lista completa de los pasos a seguir para solicitar la exención de impuestos se puede encontrar en http://www.irs.gov/Charities-&-Non-Profits/Before-Applying-for-Tax-Exempt-Status.
   Para solicitar la exención de impuestos, una organización debe llenar la solicitud de Formulario-1023 y pagar una cuota por trámite de $800. Las organizaciones con menos de $50,000 en ingresos, $250,000 en activos, y que no son una iglesia, son elegibles para tener un proceso de solicitud "simplificado" por medio del Formulario 1023-EZ. Estos formularios se encuentran en el siguiente enlace. http://www.irs.gov/uac/Form-1023,-Application-for-Recognition-of-Exemption-Under-Section-501%28c%29%283%29-of-the-Internal-Revenue-Code

Recursos útiles-formación de la Compañía

Una increíble cantidad de información de calidad se puede encontrar en el Programa de Desarrollo Comercial de la Extensión de la Universidad de Missouri:

- Formación de empresas
- Tributación de empresas

El Missouri Lawyer Referral Service operado por abogados se reunirá con usted hasta un máximo de 30 minutos por una cuota de $30. El número de teléfono para la ciudad/condado de St. Louis City/County es (314) 621-6681

Legal Services of Eastern Missouri (LSEM) proporciona asistencia gratuita de derecho para clientes de bajos ingresos y de edad avanzada en el Este de Missouri. Sus servicios incluyen un Programa de Desarrollo Económico de la Comunidad, que ayuda a empresas sin fines de lucro, nuevas y recién establecidas. Los detalles se pueden encontrar visitando el sitio web de LSEM.

Volunteer Lawyers and Accountants for the Arts (VLAA) proporciona servicios legales gratuitos para artistas de bajos ingresos en Missouri y en el suroeste de Illinois. Los detalles se pueden encontrar visitando el sitio web de VLAA.
Luis Ortiz del SMALL BUSINESS AND TECHNOLOGY DEVELOPMENT CENTER de la Extensión de UMSL asiste a empresas de nueva creación con el proceso de formación de empresas por un costo simbólico. Si está interesado en utilizar sus servicios favor de ponerse en contacto con él en ortizle@umsystem.edu

¿A dónde puedo ir para crear una red de contactos y buscar asistencia empresarial en Saint Louis?

- *Hispanic Chamber of Commerce of Metropolitan St. Louis* - Hispanic Chamber (la Cámara de Comercio) es una sección enérgica y efervescente de la comunidad económica cuya membresía no está limitada a organizaciones o profesionales hispanos y puede ponerse en contacto con su asesora empresarial, Gabriela Ramírez-Arellano en gramirezarellano@hccstl.com. También puede encontrar recursos adicionales *aquí*.
- *International Institute* – El Departamento de Desarrollo Económico proporciona talleres para emprendedores, empresas de nueva creación, empresas que necesitan fortalecimiento o que están buscando expandir sus productos y servicios. El objetivo es ayudar a las empresas a tener éxito.
- *St Louis Mosaic* – El objetivo de St. Louis Mosaic Project es transformar a St. Louis en la zona metropolitana con el más rápido crecimiento en inmigración para 2020 y promover la prosperidad regional a través de la inmigración y la innovación.
- *IdeaBounce* – Evento regular que Wash U ofrece a cualquier persona en la comunidad de St. Louis para que presente su idea en fase inicial y conecte con los recursos que necesita para seguir adelante.
- *StartUp Connection* – Conferencia para emprendedores de St. Louis.
- *StartLouis* – Una comunidad de base de personas que ejercen actividades comerciales con poco o nada de capital, emprendedores solitarios, y entusiastas de empresas de nueva creación, cuya misión es acercar emprendedores para la colaboración y aprendizaje. StartLouis ofrece una reunión mensual con presentación y sesiones de preguntas y respuestas – todo de forma gratuita.
- *1 Million Cups* – Cada semana, dos emprendedores locales presentan sus ideas a un público amplio y diverso de mentores, asesores y emprendedores. Los presentadores preparan una presentación educativa de 6 minutos y participan en 20 minutos de comentarios, aportaciones y preguntas después de realizar la presentación. La creación de una red de contactos ocurre antes y después de la presentación.
- *Missouri Venture Forum* – MVF sirve a aquellos que guían el crecimiento de empresas en sus etapas iniciales a través de eventos regulares que se centran en la creación de contactos entre colegas, educación de temas de actualidad, y acceso a recursos de capital.
- A través de interacciones con otras entidades de apoyo empresarial:
  - *Skandalaris Center*
  - *BioSTL Fundamentals*
  - *BioGenerator*
  - *Square 1*
  - *BALSA Group*
  - *BALSA Foundation*
  - *UMSL outreach*
  - *MedLaunch*
  - *IdeaLabs*
  - *iTEN*
  - *Gateway VMS*

¿Cómo puedo financiar mi nueva empresa en Saint Louis?

Las compañías nuevas y en crecimiento se mantienen a través de becas, deudas, bonos convertibles, acuerdos de participación, financiamiento colectivo, o "inversión de impacto".

- **Beca** – Una forma ideal de financiar su compañía es por medio de las becas federales, estatales, o privados. Estas becas, como la BALSA Foundation Entry Fund, se otorgan sin necesidad de requerir ninguna propiedad de su compañía, u obligación de repago. La mayoría de las fuentes de financiación a través de becas privadas y del gobierno otorgan el dinero con pocas condiciones, más allá de la presentación de informes mensuales, trimestrales, o anuales del avance. Algunas becas se centran en ciertas industrias, tipos de compañías, o misiones mientras que otros son más generales. Las becas pueden ser en forma de una contribución única, distribuciones basadas en avances, o como servicios profesionales gratuitos, también conocido como donaciones en especie.
- **Deuda** – Un préstamo, el principal medio para la adquisición de una deuda, es una suma de dinero que se debe pagar con intereses adicionales durante un periodo o plazo en el futuro. La tasa de interés que se cobra es una característica importante del financiamiento de la deuda y por lo general refleja nivel de riesgo que está

dispuesto a tomar el prestamista. La mayoría de los prestamistas requieren lo siguiente al evaluar y dar un préstamo:

- Plan empresarial: La mayoría de los prestamistas utilizan un plan empresarial para evaluar la oportunidad comercial. Dependiendo del banco, por lo general requieren un documento de 3 a 5 páginas que cubre una descripción de la empresa, un plan de mercadotecnia, proyecciones financieras, y necesidades de financiación. Evite "palabrerías" como jerga técnica y errores gramaticales.
- Finanzas personales: La mayoría requerirán 3 años de declaraciones de impuestos personales y un estado financiero personal
- Un pago de enganche adecuado: 10-20% del préstamo para la mayoría de las instituciones crediticias
- Garantía colateral: Si una empresa que solicita un préstamo no tiene una garantía colateral (por ejemplo, terrenos, edificios, equipo), el prestamista puede solicitar que se den en garantía bienes personales.
- Existen otras oportunidades de deuda para aquellas personas que no pueden cumplir con los requisitos anteriormente mencionados de proveedores de crédito tradicionales. Por ejemplo, los "microcréditos" se centran específicamente en los que no pueden calificar para préstamos tradicionales. Los microcréditos se ofrecen localmente por grupos como Justine Petersen y la Corporación de Desarrollo del Instituto Internacional (IICDC).

- **Bonos convertibles** – Una forma de solicitar fondos para su compañía es aceptar dinero hoy con la posibilidad de proporcionar patrimonio/propiedad de su compañía en un futuro, en una fecha de común acuerdo. Por medio de un bono convertible, un inversionista puede prestar dinero a una compañía y en lugar de obtener su dinero con intereses como es el caso de un préstamo tradicional, el inversionista tiene la opción de recibir una participación en la compañía. Para los bonos convertibles, la compañía proporciona un 'bono' a cambio de dinero para la inversión inicial, el que años más tarde, cuando la compañía recibe un financiamiento más considerable, 'convierte' en tener propiedad de la compañía. Por lo general, en un bono convertible, el inversionista es garantizado un precio más bajo por unidad de propiedad debido a que está dispuesto a invertir en la etapa inicial de la compañía cuando está en su punto mayor el riesgo de fracaso. La ventaja para la compañía es que no tienen que poner un valor a la compañía o determinar cuánto de la propiedad van a dar por dólar invertido hasta un punto en el futuro cuando deberá ser menos especulativo el cálculo de dicho valor.
- **Inversión en participaciones –** Un acuerdo de participación directa ocurre cuando un inversionista intercambia dinero por un porcentaje de participación en la compañía. El inversionista básicamente compra una porción de la compañía. La cantidad de participación que recibirá el inversionista dependerá del valor monetario acordado de la compañía. Por ejemplo, supongamos que una compañía que empieza quiere recaudar $500,000 para completar un estudio de prueba de concepto y que tienen un inversionista que está interesado. En este caso, el inversionista y la compañía han acordado que antes de la nueva inversión la compañía tiene un valor de $1,000,000. En esta situación, la "Valoración Previa al Dinero" de la compañía se dice que es de $1,000,000 y la Valoración Posterior al Dinero sería de $1,500,000.
- **Financiamiento colectivo** – La recaudación de dinero del público en general se conoce como financiamiento colectivo. Las campañas de financiamiento colectivo aprovechan el internet para tener acceso a millones de personas y puede ser en cuatro formas: basada en recompensas en los cuales ofrecen incentivos tangibles para el financiamiento, usualmente una promesa de recibir el producto fabricado por la compañía; basada en donaciones donde se pide a las personas que se desprendan de su dinero sin nada a cambio; basada en préstamos que se pagan con el paso del tiempo; y basadas en participación que ofrecen participación por el financiamiento (sin embargo, los aspectos legales de este último mecanismo no se han finalizado).
- **Inversiones de impacto** – Inversionistas tradicionales y fundaciones privadas están probando vehículos de inversión que hacen menos clara la división entre los rendimientos y beneficios financieros, sociales y ambientales. Mecanismos tales como Inversiones Relacionadas con el Programa (PRIs, (por sus siglas en inglés); por ejemplo, préstamos de bajo o ningún interés o inversiones en oportunidades de alto riesgo por parte de fundaciones de beneficencia), Inversiones Relacionadas con la Misión (MRIs (por sus siglas en inglés); inversiones que se ajustan a la misión de una organización benéfica pero que tienen términos más normales de "tasas del mercado"), becas perdonables, e inversiones de participación directa de fuentes de capital que son filantrópicas son cada vez más comunes y ofrecen oportunidades para aquellos emprendedores que se centran tanto en el impacto social como en la sostenibilidad financiera.

¿Qué tipo de financiamiento debo buscar para mi empresa recién creada?

No importa si una compañía (comercial, sin fines de lucro, o híbrida) está desarrollando un nuevo dispositivo médico, brindando servicios de belleza y para el cabello, o apoya los esfuerzos para combatir la violencia doméstica, toda empresa pasa tiene que recaudar fondos. Dependiendo del negocio y qué tan pronto puede empezar a generar ingresos, la compañía puede requerir solo una ronda de recaudación de fondos antes de poder sostenerse con sus propios ingresos. Usando los ejemplos anteriores, una compañía de dispositivos médicos puede necesitar recaudar millones de dólares a través de varias rondas de financiamiento, para poder pagar por la investigación y el desarrollo

necesario para crear el dispositivo. Todo esto antes de poder generar suficientes ingresos para pagar todos sus gastos. Una organización sin fines de lucro, con una misión de apoyar la reducción de violencia doméstica, puede encontrar fondos federales, estatales u otros para financiar sus operaciones a través de becas, mientras que es posible que un nuevo salón de belleza solamente requiera una ronda de financiamiento para recaudar suficiente dinero para comprar o arrendar el espacio en un edificio, comprar equipo, y empezar a generar suficientes ingresos para sostenerse.

Ya que las becas se otorgan sin tomar ninguna porción de la compañía, todo nuevo negocio debería considerar solicitar financiamiento mediante becas de instituciones federales, estatales o privadas. Debido a que algunos organismos de becas tienen requisitos muy específicos y solamente financian compañías con características específicas, esto puede hacer que sea difícil encontrar una fuente de becas que coincida con la misión de la compañía, el modelo empresarial, o la etapa de desarrollo.
Aunque no existen reglas para la recaudación de fondos, las nuevas compañías normalmente se agrupan en tres categorías dependiendo del tipo de empresa (lucrativa versus no lucrativa) y la etapa de la empresa (tiempo hasta que se crea un rendimiento para los inversionistas):

1. **Sin fines de lucro** – Organizaciones que tienen fines de beneficencia o educativas son conocidas como sin fines de lucro. Las organizaciones sin fines de lucro normalmente no tienen accionistas y por lo tanto no pueden emitir acciones a cambio de un acuerdo de participación o de bonos convertibles. Para financiar las operaciones de la organización (por ejemplo, espacio para oficinas, salarios, presupuestos de programación), las organizaciones sin fines de lucro constantemente recaudan dinero por medio de donaciones del público, a través de becas de organizaciones de beneficencia privadas, a través de becas de organismos gubernamentales y a través de inversiones de impacto.
2. **Empresas con un Rendimiento Anticipado** – Algunas empresas recientemente creadas pueden comenzar a generar ingresos rápidamente de los clientes debido a que no requieren de recursos considerables para establecerse. Las empresas que proporcionan un servicio (por ejemplo, guarderías, peluquerías, fotografía independiente, asesoría legal) o que proporcionan productos inmediatamente disponibles (por ejemplo, camión de comida, restaurante, tienda de dulces) por lo general pasan por una ronda de financiamiento para comprar equipo, arrendar espacio para las oficinas, y pagar salarios antes de ser rentables. Entonces se convierten en empresas con ingresos positivos y pueden comenzar a pagarle a sus fuentes de financiamiento. Estas empresas deberían procurar una beca o financiamiento mediante deuda.
3. **Empresas con Rendimiento Tardío** – Algunas empresas necesitan recaudar fondos durante el transcurso de varios años ya que requieren de un financiamiento considerable y el tiempo necesario para desarrollar su producto. Las compañías de biotecnología, por ejemplo, pueden dedicar más de 5 años en investigación y desarrollo de un dispositivo biomédico o fármaco y, por lo tanto, pasaran años antes de que generen ingresos o vendan su compañía para generar fondos para poder pagarles a los inversionistas. Estos tipos de compañías normalmente procuran todos los tipos de financiamiento anteriores excepto el financiamiento con deuda.

¿Cuáles son las organizaciones que proporcionan apoyo financiero?

Los siguientes tipos de financiamiento pueden proporcionarle su primera ronda de financiamiento, típicamente cualquier cantidad entre $10,000 hasta más de $500,000 dependiendo de la fuente. Aunque existen más fuentes de financiamiento para compañías más establecidas (por ejemplo, capital de riesgo) y diversas organizaciones proporcionan diferentes tipos de financiamiento, nosotros nos centramos en las personas y organizaciones a las cuales usted se debe dirigir ***primero***, específicamente organismos gubernamentales, organizaciones sin fines de lucro, concursos empresariales, amistades y la familia, e inversionistas providenciales. Ejemplos, especificaciones, e instrucciones para solicitar estos financiamientos se encuentran en la siguiente sección.

- **Organismos gubernamentales (Becas, Deuda) –** Los gobiernos estatales y federal tienen diversos programas de financiamiento que tienen por objetivo estimular el crecimiento económico al fomentar la iniciativa empresarial. Algunas entidades gubernamentales sirven como micro prestamistas y ofrecen pequeños préstamos. Muchos, si no es que la mayoría, requieren la asistencia a juntas regulares y a programas de educación empresarial obligatorios antes de solicitar los préstamos.
- **Organizaciones de beneficencia y sin fines de lucro (Becas, Deuda)** – Muchas de las organizaciones sin fines de lucro proporcionan becas o préstamos a personas que desean iniciar un negocio o a personas que ya han iniciado un negocio. Sin embargo, algunas organizaciones sin fines de lucro tienen requisitos específicos acerca de los tipos de empresas o personas que son elegibles.
- **Bancos (Deuda) –** Los préstamos a la pequeña empresa son un gran mecanismo para las empresas que esperan generar ingresos rápidamente para despegar su negocio. Los bancos, sin embargo, a menudo requieren que los individuos proporcionen un enganche y una garantía colateral a cambio de un préstamo en caso de que el individuo no pague.

- **Concursos empresariales (Becas, bonos convertibles, acuerdos de participación) –** Los concursos de planes empresariales proporcionan apoyo financiero a compañías en etapas iniciales que ellos creen serán exitosas. La mayoría de los concursos piden un plan empresarial bastante detallado describiendo la compañía y el producto así como otros detalles que demuestren el potencial de que la empresa tenga éxito. Los concursos se pueden centrar en una industria o industrias específicas y casi siempre tienen requisitos de elegibilidad específicos. Por ejemplo, un concurso puede requerir que los solicitantes estén afiliados, se encuentren en cierta etapa de desarrollo, o limitan cómo se pueden utilizar los fondos. Los concursos por lo general otorgan becas, ya sea como una suma de dinero o con servicios en especie, y/o bonos convertibles.
- **Amistades/Familia (Deuda, bonos convertibles, acuerdos de participación) –** Los amigos y familiares que creen en la idea del emprendedor y el potencial de éxito podrían proporcionar el financiamiento inicial. Los amigos y familiares pueden proporcionar un préstamo que se devolverá en una fecha futura, emitir un bono convertible, o solicitar cambio una participación.
- **Inversionistas providenciales (Bonos convertibles, acuerdos de participación)** – Los inversionistas providenciales son individuos con un elevado patrimonio que desean invertir en compañías que se encuentran en las etapas más iniciales con la esperanza de recibir rendimientos en el futuro. Por lo general, los inversionistas providenciales necesitan ser inversionistas acreditados, lo que significa que tienen un capital contable neto de por lo menos $1 millón y un ingreso anual de $200,000 de forma individual o $300,000 conjuntamente con su cónyuge. Los inversionistas providenciales normalmente trabajan en grupos, o sindicatos, en los cuales pagan una cuota de membresía para tener la oportunidad de invertir. Por lo general el inversionista providencial individual invierte $25,000 y más en cada compañía a través de bonos convertibles o acuerdos de participación. Aunque normalmente los inversionistas providenciales invierten en cualquier industria, cada individuo puede tener preferencias para una industria específica, típicamente una que él o ella conoce bien. Los inversionistas providenciales a menudo invierten como parte de grupos de Inversionistas Providenciales en los que se unen para reducir la carga administrativa de encontrar y finalizar los acuerdos de inversión.

¿Cuáles son las organizaciones de financiamiento que hay en Missouri y St. Louis?

ORGANISMOS GUBERNAMENTALES

Cada programa de financiamiento federal, estatal o de la ciudad tiene su propio procedimiento de solicitud y puede proporcionar múltiples tipos de financiamiento.

St. Louis County Economic Council Loan Programs
Missouri State Loan Programs
Small Business Innovation Research; Small Business Technology Transfer (SBIR/STTR)
MTC Tech Launch

ORGANIZACIONES SIN FINES DE LUCRO

Las organizaciones sin fines de lucro proporcionan diversas fuentes de financiamiento y por lo general tienen como objetivo causas específicas.

BioGenerator
Justine Petersen
Kiva
International Institute

CONCURSOS DE PLANES EMPRESARIALES

Los concursos de planes empresariales de St. Louis proporcionan becas, bonos convertibles, y/o acuerdos de participación.

Arch Grants
Dutia Global Impact Award
Accelerate STL Challenge
Helix Fund
Skandalaris Cup
Social Enterprise and Innovation Competition (SEIC)
MADE in MO
Prosper Startup Accelerator

INVERSIONISTAS PROVIDENCIALES

El proceso de solicitar financiamiento de inversionistas providenciales depende, según cada grupo y puede adoptar diferentes formas.

En general, los grupos de inversionistas requieren que se complete una solicitud en línea. El grupo evalúa y hace una preselección. Las compañías seleccionadas hacen una presentación a todo el grupo de inversionistas. Si algunos de los inversionistas providenciales están interesados en la compañía, el grupo lleva un proceso de debida diligencia para investigar al equipo y la empresa, lo cual puede tardar varios meses. Si los inversionistas providenciales desean continuar con la inversión, los inversionistas providenciales y la compañía negocian los términos del acuerdo.

Billiken Angels Network
Saint Louis Arch Angels

SITIOS DE PARTICIPACIÓN COLECTIVA

KickStarter

¿Cómo me puedo comunicar con Fundación BALSA?

La Fundación BALSA provee recursos informativos, asesoramiento, y financiamiento no diluido a personas que desean realizar sus sueños empresariales. Nuestro objetivo es cultivar una cultura empresarial inclusiva en St. Louis. Nuestros servicios ayudan a aquellas personas con, pasión, aptitud y dedicación a su sueño empresarial. Por favor, póngase en contacto con nosotros si tiene sugerencias sobre cómo mejorar La Guía del Emprendedor.

4240 Duncan Ave. Suite #110, St. Louis, MO 63110, contact@balsafoundation.org